

## **Gebietsverkaufsleiter (m/w) – Region Nord**

Sie sind kompetenter Ansprechpartner zu Vertriebsvorgängen und Projekten im jeweiligen Vertriebsgebiet.

### **Ihre Aufgaben:**

- Entwerfen/Entwickeln/Aufzeigen technischer Lösungen und Alternativen gemäß Anforderungen, als Basis für Preisverhandlungen bei Preisanfragen bzw. -Angeboten
- Eigenständige Gebietsbetreuung
- Präsentieren und verkaufen von CITEL-Produkten an unsere Kunden
- Durchführen technischer Vertriebsschulungen zu unseren Produkteinheiten
- Akquirieren von Kunden und Projekten
- Verhandeln von Verträgen
- Beschaffen von Informationen über Wettbewerber und deren Produkte bzw. Lösungen, mit dem Ziel der optimalen Preisfindung

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung im Bereich Elektrotechnik oder Ähnliches und/oder Weiterbildung als Elektrotechnikermeister/in oder -techniker/in
- Erfahrung im Bereich Vertrieb
- Kenntnisse der gängigen IT-Programme
- Aktuelle Fach- und Branchenkenntnisse
- Reisebereitschaft
- Sie sind Teamfähig, kommunikationsstark, innovativ und marktorientiert